

ホワイトペーパー制作の悩みを解消
製品資料だけで狙った通りにMQLを獲得できる

レンタルeBook

ターゲットリードを獲得したい、しかしその方法がわからない……

新規顧客の獲得と事業拡大には、リードを増やすことが欠かせません。しかし、多くの企業が「リードを獲得する方法がわからない」「現在の方法では十分な成果が出ていない」といった悩みを抱えているのではないのでしょうか？



リード獲得できる資料が少ない

資料ラインナップが不足、追加制作する予算や時間も無い



リード獲得の費用対効果が低い

リード獲得施策を実施しているが、費用対効果が低く、売上転換などの投資回収が進まない



リード獲得のノウハウがない

効果的なリード獲得方法がわからず、新規顧客の獲得に苦戦している

BizHintのホワイトペーパーと貴社の資料を組み合わせ、効果的な獲得

BizHintが制作する良質な情報コンテンツ(ホワイトペーパー)と貴社の製品資料を組み合わせ、業務課題解決に情報感度が高いユーザーへアプローチできます。貴社製品に潜在的な関心が高い見込み客を大量に獲得し、効果的なリードジェネレーションを実現できます。

レンタルeBookのイメージ

POINT
01



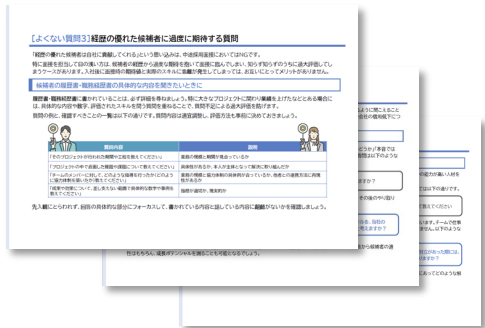
表紙には「貴社ロゴ」+「Powered by BizHint」の表記を挿入し、貴社イメージを想起

ホワイトペーパーのジャンル(一部)

【人事・労務】人材育成、採用戦略、組織マネジメント、労務管理、ハラスメント

【財務・経理】財務分析、給与トラブル

POINT
02



70万人以上の会員読者のニーズを踏まえたお役立ち情報を掲載
多数の反響実績がある資料ばかり

【経営】経営戦略、人的資本経営

POINT
03



資料内容からスムーズに貴社製品情報を訴求するブリッジ文章とページをオリジナルで作成

【IT・システム】セキュリティ対策、データ活用

【業務改善・生産性向上】ナレッジマネジメント、1on1、BPO活用

POINT
04



課題解決方法として貴社製品情報を掲載興味を持たせて製品資料に誘導できます

良質なホワイトペーパーの活用で、投資効果の高いリード施策を実現

驚くほど多数のリードを獲得

BizHintが培ってきた経営層への高い理解度に加えて、トレンドを踏まえた訴求力の強いホワイトペーパーで、ユーザーの興味を喚起。多数のターゲットリード獲得を実現できます。



さらに…

コアターゲットに訴求

人事労務や情シスの担当者など、貴社のターゲットが抱える課題にフォーカスした資料をご用意。徹底的にターゲット解像度を高めた資料で、リードの量だけでなく質も向上させます。

高い決裁者ダウンロード率

組織や事業推進に関するテーマなど、決裁者の関心が深いテーマも多数。BizHintが蓄積した訴求表現との相乗効果で、高い資料ダウンロード率を実現します。

印象に残る製品紹介

ターゲットの課題に寄り添ったホワイトペーパーに加えて、テーマに合わせた訴求で貴社製品紹介ページに接続。課題解決への具体施策として、貴社の製品認知を高めます。

商談につながるリード

貴社のコアターゲットリード（MQL）を増やし、潜在的な課題を明らかにします。その後のナーチャリングや営業アプローチの質を高め、有効な商談創出に貢献します。

貴社の製品資料をご提供いただくだけで完了

貴社から製品概要などの必要な資料をいただくだけで、貴社製品に興味を持つ見込み客を大量に獲得できるレンタルeBookを作成します。貴社側で面倒な作業は一切発生しないため、簡単かつ短期間に施策を開始することが可能です。

配信までのイメージ

STEP
01



貴社の製品紹介・製品概要をご入稿

製品情報のみの資料でも問題ございません。合わせて、企業（製品）ロゴもご用意ください。

STEP
02



レンタルeBook内に入稿資料を掲載

貴社ロゴを表紙に掲載。貴社製品への接続ページをオリジナルで制作し、スムーズな製品誘導を行います。

STEP
03



BizHintメディア上にコンテンツを掲載

資料ダウンロード者（リード）の件数や情報は、貴社専用の管理画面でリアルタイムに確認することができます。

開発工数
0

短期間での
対応可能

資料内に貴社の製品紹介や概要、会社概要を掲載します。
特定のテーマに興味があり、情報収集を行っている潜在層～準顕在層のユーザーへ、貴社製品の認知を形成し、リードとしてご提供します。

トナマナ（色味や口調）も可能な限り合わせることも可能です。詳細は担当営業までお問い合わせください。

多くのダウンロードが見込めるお役立ち資料を、開発工数なしで利用可能

レンタルeBookは、ユーザーニーズの高い情報を資料化したホワイトペーパーです。中には、1回のメルマガ配信で1,000名以上の方がダウンロードした実績のある資料もあります。自社制作だけではカバーしきれないテーマでも、すぐにリード獲得することが可能です。



【資料概要】

『組織の心理的安全性に関する調査』レポートを基とし、「失敗したケース」や「浸透の妨げとなった言葉」について解説。さらに「チェックシート」を掲載し、質問を通して組織の状態を診断し、状況改善に役立つヒントを提供。

【親和性の高い製品・サービス例】

「エンゲージメント向上」施策を推進する、人事・労務製品の紹介

【成果実績】

資料ダウンロード400～650件／決裁者比率20～30％



【資料概要】

組織でMBO(Management by Objectives/目標による管理制度)の効果が感じられない原因と、機能するための方法を解説。さらに、営業部門・マーケティング部門の方に向けた、具体的な活用法もあわせて紹介。

【親和性の高い製品・サービス例】

「生産性」を向上する、データ一括管理、SFAシステムの紹介

【成果実績】

資料ダウンロード400～550件／決裁者比率20～30％



【資料概要】

経営者や財務・経理担当者だけでなく、従業員にとっても役立つ「財務諸表を読み解くスキル」を、6つのポイントに焦点を当て、わかりやすく解説。

【親和性の高い製品・サービス例】

「給与計算や年末調整」など煩雑な業務をスムーズにする財務・経理製品の紹介

【成果実績】

資料ダウンロード400～700件／決裁者比率20～30％

※他にも多数のホワイトペーパーのご用意がございます。[資料ラインナップはこちらのページ](#)をご覧ください。

よくある質問をまとめました。

Q レンタルeBookの貸出期間はどのくらいですか？

A 原則、月単位でのご利用です。有料掲載をいただいている月内は、専有してご利用いただくことができます。この期間中は、ご利用のレンタルeBookを貴社名でBizHint上に掲載いたします。

Q 料金体系はどのようになっていますか？

A レンタルeBookのご利用・制作に初期費用はありません。
獲得したリードは完全成果報酬型でご購入いただきます。リード単価はご購入セグメントによって異なります。

Q 施策を始めるためには、どのような手順が必要ですか？

A 貴社ターゲットや解決する課題をヒアリングし、最適なレンタルeBookをご提案いたします。ご用意いただいた製品資料のご入稿後、レンタルeBookを制作します。ご入稿から最短1週間程度で掲載・配信を開始できます。

Q 制作に必要なものはありますか？

A レンタルeBook内に付加する貴社の製品紹介資料とロゴをご用意ください。
弊社で製品情報とロゴを加えたレンタルeBookを制作します。貴社で校了いただいた後、掲載・配信いたします。

Q デザイン調整はできますか？

A 資料サイズやトンマナ(色味や口調)にご要望がある場合はご相談ください。
ただし、情報コンテンツ部分の記載内容については、原則として変更できませんのでご了承ください。

完全成果報酬型のため、安心してご利用いただけます。

初期費用やレンタルeBookの制作・掲載の費用は必要ありません。
下記以外のセグメントもご利用可能です。ご希望の獲得セグメントをご相談ください。

	通常	エグゼクティブ	HR	現場系業種
セグメント カテゴリ	なし	役職	職種	業種
セグメント条件 (概要)	ノンセグメント ※BizHintの提供リードは 従業員規模31名以上のみ	経営者・役員 事業部長・部長	会社役員 経営企画・事業企画 人事 総務 情報システム	製造 建設・不動産 流通・小売・サービス 飲食 インフラ・物流・倉庫 医療・介護
価格 (リード単価)	10,000円 ※月額予算120万円以上の場合	24,000円	20,000円	20,000円

※最低予算設定金額は60万円/月～です。

IT・SaaS企業に寄り添う 決裁者リード獲得広告

会員数
70万人
以上

累計掲載
サービス数
300
以上

月間リード
発生数
30,000
以上

上場企業からスタートアップまで

長期継続・掲載予算増額など

高い評価で長年ご活用いただいています



掲載サービス例

SmartHR

BIZREACH

HR HRBrain

openwork

TeachmeBiz

Smart相談室

その他多数



株式会社 ビズヒント

[レンタルeBookのお問い合わせはこちら](#)

イベント集客・成果報酬型リード獲得のご相談はこちらから

[資料請求](#)

[打ち合わせ予約](#)

[よくあるご質問はこちら](#)